



E V O
L U T
I O N
4 • 0

A STATE OF

CÓRDOBA

## Entrenamiento Premium

360 EN MEDICINA ESTÉTICA

LA MAGIA INVISIBLE DE VENDER SIN VENDER:

COMUNICACIÓN Y EXPERIENCIA

Especialista en comunicación de alto impacto

Lic. AGUSTÍN MANGIALAVORI

MODALIDAD VIVENCIAL CON EJERCICIOS PRÁCTICOS.

**DURACIÓN:** 4 HORAS.

DIRIGIDO A: MÉDICOS / ODONTÓLOGOS Y EQUIPOS DE TRABAJO EN MEDICINA ESTÉTICA.

Este workshop brinda herramientas prácticas para mejorar la comunicación, fidelizar pacientes y aumentar la conversión sin vender de manera forzada.

En un mercado competitivo, la diferencia está en cómo nos

comunicamos y en la experiencia que ofrecemos al paciente.

Cada participante podrá experimentar, practicar y aplicar mejoras reales en su consultorio.

El viaje del paciente estético

De la satisfacción a la fidelización.

Comunicación que inspira confianza

Módulo 2

Módulo 3

integrales y manejo de objeciones.

cercanía y diferenciación.

Módulo 5

Módulo 1

Principios de comunicación efectiva, storytelling y lenguaje claro para explicar procedimientos.

Ventas consultivas en Medicina Estética

Adaptación del modelo SPIN Selling, presentación de planes

Módulo 4

Diseño de la experiencia 360 en

tu consultorio

Cómo generar un recorrido que transmita profesionalismo,

Reflexión final, compromisos concretos, espacio networking y plan de aplicación inmediata.

Cierre y plan de acción personal

## 3. Guía rápida de objeciones + respuestas4. Plantilla de presentación de plan de tratamiento5. Ficha de compromisos personales

2. Checklist de comunicación efectiva

Material que recibirás:

1. Planilla editable del Patient Journey Estético

consultorio a un nivel superior y **diferenciarte** con experiencias memorables.

Workshop

DURACIÓN: 4HS

DISTRITO CAPITALINAS

FACILITADOR: AGUSTÍN MANGIALAVORI

**VALOR** Preventa (hasta el 1/9)

Este workshop es la oportunidad de **elevar** tu

US\$



SEÑA US\$

15 DE NOVIEMBRE 2025

CONSULTAR MEDIOS DE PAGO | CUPO 20 PROFESIONALES

Consultar disponibilidad

Invitan

